



Projektinhallinta

Asiakasraadin infotilaisuus

12.6.2024 klo 13:30-14:30



adm1com

Tilaisuuden agenda

- Lyhyt katsaus Admicom-kokonaisratkaisuun
- Asiakasraadin idea lyhyesti
- Tuoteomistajat esittäytyvät
- Tuotteiden asiakasraatityöskentely
- Ilmoittaudu mukaan asiakasraatiin
- Tilaisuuden päätös

Mikäli sinulle tulee kysymyksiä esityksen aikana, kirjoitathan ne keskustelukenttään ja käymme aina yhden osion jälkeen tulleet kysymykset läpi.

Rakennamme kestäväää tulevaisuutta yhdessä



34,3 M€
Liikevaihto
(2023)



37%
EBITDA
(2023)



9%
Kasvu
(2023)




3 000+
Asiakasta



270+
Työntekijää

2030:
100 MEUR
ARR

Rakentajalta
rakentajalle

 **Nasdaq**
First North Helsinki

TOCOMAN
Perustettu 1989

Aitio
Perustettu 2004

 **HILLAVA**

 **KOTOPRO**
Perustettu 2010

PLANMAN
Perustettu 2010

 **trackinno**
Perustettu 2015

Oppivan
rakentamisen
mahdollistaja

2004

2018

2019

2020

2021

2022

2023

2024

Ratkaisumme rakentamisen elinkaaren vaiheisiin

admicom ultima

Kokonaisjärjestelmä toiminnan ja talouden ohjaamiseen

admicom flex

Ohjelmisto liikkuvan työn ohjaukseen

admicom vision

Dokumentinhallinnan ratkaisut tiedon keräämiseen ja tuottamiseen

admicom estima

Ohjelmistot määrä- ja kustannuslaskentaan

admicom tempo

Ohjelmisto projektien aikataulutukseen ja projektinhallintaan

admicom planner

Ohjelmisto rakentamisen ajoituksen suunnitteluun ja ajanhallintaan

admicom insite

Ohjelmisto tuottojen ja kustannusten hallintaan

admicom BIM3

Ohjelmisto tietomallien hyödyntämiseen koko rakennustuotannossa

trackinno

Kalustonhallinta- ja kunnossapito-ohjelmisto





Quantity take-off
from 2D/3D



Cost estimation
from cost database & CO2



Scheduling and
production management



Documentation and
quality control



Cost control and
reporting



Finance from
3rd party solution

 quantima


 estima

 tempo

 vision

 insite

Finance
management

 adm1com dashboard - Collaboration across the solution and users in mobile and web

AI - Construction intelligence

DATA LAKE - data storage and usage

Miksi käynnistämme asiakasraatityöskentelyyn?

- Ohjelmistojamme on aina tehty asiakkaitamme varten ja palvelemaan teidän tarpeitanne
- **Asiakasraadin tavoite** on kuulla asiakkaittemme näkemyksiä ja toiveita ohjelmistojen kehityssuunnista → asiakasvetoinen tuotekehitys
- **Haluamme jatkuvasti kehittyä** ja nimenomaan niin, että se palvelee mahdollisimman hyvin asiakkaitamme.
- **Pääsette kertomaan mielipiteenne** kehitysideoistamme sekä kertomaan myös omia ideoitanne → nämä otetaan huomioon kun päätetään ohjelmistojen kehityskohteista.
- Työskentely kehittyy koko ajan.

Tuoteomistajat



Kimmo Pere
Laskentatuotteet



Oskari Maksimainen
Aikataulutuotteet



Henrik Hassinen
Kustannusraportointi

Estima & Quantima

Kimmo Pere



Asiakasraadin tarkoitus ja tavoitteet

Asiakasraadin tarkoitus on olla osa ohjelmakehitysprosessia. Se tarkoittaa, että prosessien lähtökohtana ovat aina asiakkaiden tarpeet, toiveet ja odotukset.

Raadissa tapahtuu:

- 1. Asiakaspalautteen kerääminen:** Aktiivinen asiakkaiden kuunteleminen ja heidän palautteensa kerääminen eri vaiheissa kehitysprosessia.
- 2. Käyttäjäkokemuksen keskiö:** Keskittyminen käyttäjäystävällisyyteen ja käyttöliittymän helppokäyttöisyyteen.
- 3. Jatkuva yhteistyö:** Tiivis yhteistyö asiakkaiden kanssa kehitystyön aikana, mukaan lukien säännölliset katselmuksot ja palautekeskustelut.
- 4. Mukautuva kehitys:** Valmius muuttaa kehityssuunnitelmia ja prioriteetteja asiakkaiden tarpeiden muuttuessa.

Tavoitteena on luoda ohjelmisto, joka vastaa tarkasti asiakkaiden tarpeita ja parantaa heidän tyytyväisyyttään.

Asiakasraadin toimintamalli

- Ryhmän koko: 10-20 jäsentä / liiketoiminta-alue
- Kvartaalikohtaiset palaverit Teams:ssä, joista yksi on livetapaaminen
- Product Owner
- Mukana tarvittaessa ScrumMaster / Designer / Koodari
- Kesto n. 1-2 h

Asiakasraadin palaveri rakenne:

- Edellisen 3kk toteutuneiden ominaisuuksien arviointi
 - Yhteenveto (MVP:n) onnistumisesta
 - Muut toteutuneet ominaisuudet
 - Keskustelua
- Seuraavan 3kk tulevien ominaisuuksien päättäminen
 - Asiakasideoiden kerääminen
 - Ideoiden ryhmittely, priorisointi ja toteutuksen arviointi
 - Äänestys toteutettavista ominaisuuksista
 - Ominaisuuden minitarpeen määrittely (MVP)
- Seuraava palaveri
- Avointa keskustelua, Q/A, Verkostoitumista

Asiakasraadit (alustavat päivät)



admicom estima

Premium – Main (6.9.2024)

Premium – Sub (syyskuu 2024)

Pro (syyskuu 2024)



admicom quantima

RAK (5.9.2024)

LVIS (syyskuu 2024)

KYSYMYKSIÄ / KOMMENTTEJA?

Estima & Quantima



Aikatauluohjelmistot

Oskari Maksimainen

Admicom Tempo & Admicom Planner / Oskari Maksimainen

- Aikataulujen suunnittelu
- Aikataulujen seuranta
- Resurssointi
- Tiedon jakaminen
- Paikka-aikakaavio
- Tahtiaikataulut
- Integraatiot Admicom konsernin tuotteisiin + ulkoisiin järjestelmiin
- Viikkoaikataulut
- Hankinta-aikataulut

Tuotekehitys

Tehty viime aikoina:

- Planner integraatio
- Resursointi
- Moniprojekti
- Vision integraatio
- Katseluoikeus

Tulossa lähiaikoina:

- Rajauspaneeli
- Estima integraatio

Tulossa 2024:

- Resursointi (versio 2)
- Moniprojekti (versio 2)
- Tulosteet (versio 2)
- Sijainnit
- ToDo –lista
- Viikkoaikataulu

Asiakasraati

Aikatauluohjelmistot

- Ryhmän koko: 10-20 jäsentä
- 2 x vuodessa livetapaamisia
- Product Owner
- Mukana tarvittaessa ScrumMaster / Designer / Koodari(t)
- Kesto n. 3-4 h
- Lyhyempiä tapaamisia livetapaamisien välissä
- **Ensimmäinen tapaaminen 20.6 8:00-12:00(?)**

Asiakasraadin palaveri rakenne:

- Edellisen 6 kk aikana toteutuneiden ominaisuuksien arviointi
 - Yhteenveto kehitetyistä asioista
 - Muut toteutuneet ominaisuudet
 - Keskustelua
- Seuraavan 6 kk tulevien ominaisuuksien päättäminen
 - Ideoiden ryhmittely, priorisointi ja toteutuksen arviointi
 - Äänestys toteutettavista ominaisuuksista
 - Uusien ideoiden kerääminen
 - Ominaisuuden minimitarpeen määrittely (MVP)
- Avointa keskustelua, Q/A, verkostoitumista

KYSYMYKSIÄ / KOMMENTTEJA?

Planner & Tempo

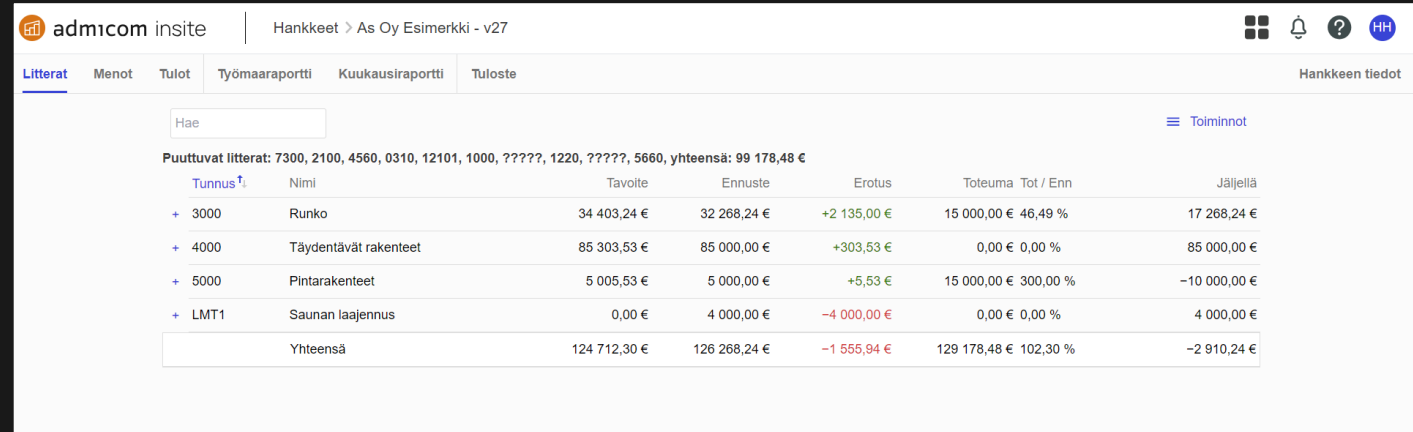


Admicom Insite (kustannusraportointi)

Henrik Hassinen

Admicom Insite / Henrik Hassinen

- Rakennushankkeen kustannusten seurannan työkalu
 - Projektit, litterat, kustannuslajit
 - Tavoitteen, ennusteen, toteuman seuranta
 - Työmaa- ja portfolioraportit
 - Koontilaskutus
 - Maksuerätaulukot
- Integroidaan asiakkaan taloushallintaan. (Esim. Procountor, Netvisor, Lemonsoft...)



admicom insite | Hankkeet > As Oy Esimerkki - v27

Litterat Menot Tulot Työmaaraportti Kuukausiraportti Tuloste Hankkeen tiedot

Hae Toiminnot

Puuttuvat litterat: 7300, 2100, 4560, 0310, 12101, 1000, ??????, 1220, ??????, 5660, yhteensä: 99 178,48 €

Tunnus [†]	Nimi	Tavoite	Ennuste	Erotus	Toteuma Tot / Enn	Jäljellä
+ 3000	Runko	34 403,24 €	32 268,24 €	+2 135,00 €	15 000,00 € 46,49 %	17 268,24 €
+ 4000	Täydentävät rakenteet	85 303,53 €	85 000,00 €	+303,53 €	0,00 € 0,00 %	85 000,00 €
+ 5000	Pintarakenteet	5 005,53 €	5 000,00 €	+5,53 €	15 000,00 € 300,00 %	-10 000,00 €
+ LMT1	Saunan laajennus	0,00 €	4 000,00 €	-4 000,00 €	0,00 € 0,00 %	4 000,00 €
	Yhteensä	124 712,30 €	126 268,24 €	-1 555,94 €	129 178,48 € 102,30 %	-2 910,24 €

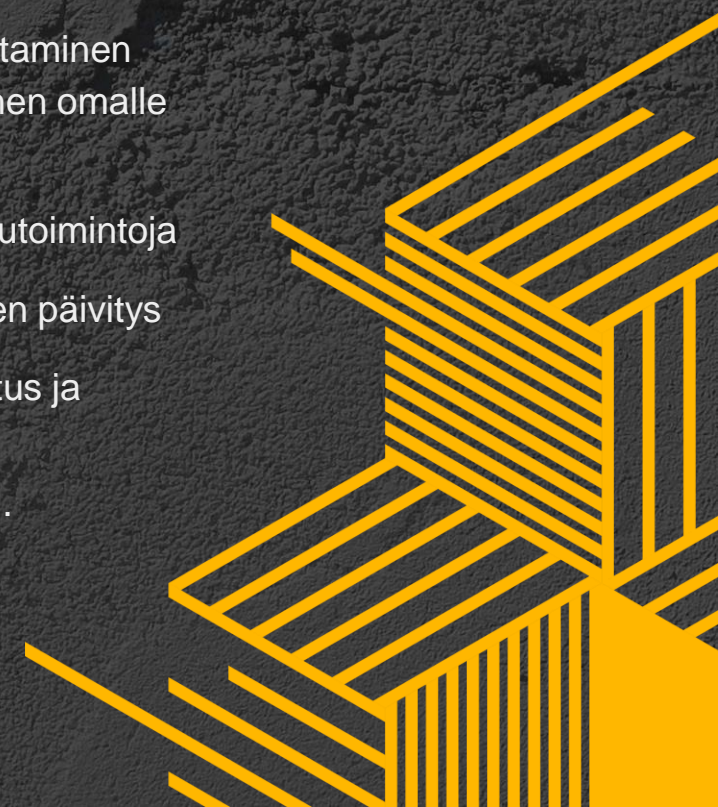
Tuotekehitys

Tehty viime aikoina:

- Koontilaskujen hallinnan parantaminen
 - Erityisesti läpilaskuttavien urakoitsijoiden elämää helpottamaan
- REST-rajapinta
 - Mahdollistaa modernimmat ja helpommin ylläpidettävät integraatiot

Tulossa lähiaikoina:

- Sosiaalikulujen ja arvonnisäverojen asettaminen tav/enn/toteumalle erikseen ja ohjaaminen omalle litteralleen.
- Käyttöliittymäviilauksia ja parempia hakutoimintoja
- Olemassaolevien asiakasintergraatioiden päivitys
- **Asiakasraadit:** Kehitystarpeiden kartoitus ja ideoiden validointi.
 - Ensimmäinen Teams 21.8. klo 9-11.



Asiakasraati Insite

- Raadin tarkoituksena on:
 - Kartoittaa ja täsmentää asiakas- ja kehitystarpeita
 - Vahvistaa tuotekehityksen suunta kommentoimalla kehitysprojektien alkuvaiheen suunnitelmia
 - Mahdollisesti myös testata uusia ominaisuuksia, ennen laajempaa käyttöä
 - Vahvistaa avainkäyttäjien osaamista Insiten käytössä.
- Ensimmäinen tapaaminen 21.8.2024 klo 8-10 Teamsilla. Ajatuksena kerran kvartaalissa tavata, mutta toivon voivani laittaa myös sähköpostia osallistujille, jos on jotain pientä kysyttävää kvartaalien välissä.
- Asiakasraadin jäsenyyttä voi vierittää eteenpäin esim. aikatauluusteen tai toimenkuvan vaihtumisen vuoksi.

KYSYMYKSIÄ / KOMMENTTEJA?

Insite



Miten haen mukaan asiakasraatiin?

- Jaamme linkin Teams-keskusteluun, jonka kautta pääset ilmoittautumaan mukaan asiakasraatityöskentelyyn
- Saat linkin myös sähköpostiisi infotilaisuuden jälkeen
- <https://zef.fi/s/olw1s5o1/>



admicom

Kiitos osallistumisestasi!